

Crescenta diversifica su oferta y permite invertir desde 5.000 euros en Private Equity

- La gestora digital lanza un ELTIF cerrado, replicando la estrategia de sus FCRs, marcando la inversión mínima en 5.000 euros
- Con este fondo, Crescenta materializa una oferta de producto más sofisticada, amplia y personalizada para cada tipo de inversor
- El nuevo vehículo busca obtener una TIR neta anual del 15% y multiplicar por 2 veces la inversión y tiene un tamaño objetivo de 35 millones de euros

Madrid, 8 de septiembre de 2026. [Crescenta](#), la primera gestora digital de España especializada en inversión en fondos de capital privado, lanza un nuevo fondo ELTIF: Crescenta S.A. Sicav ELTIF, Private Equity Access I. De esta forma, la firma reduce el límite de inversión a 5.000 euros.

El nuevo vehículo, que replica la estructura de sus FCRs –portfolio de fondos concentrados de gestoras internacionales–, tiene un tamaño objetivo de 35 millones de euros y busca obtener una TIR neta anual del 15%* y multiplicar por 2 veces la inversión. Con una duración prevista de 10 años, el fondo estará disponible para inversores profesionales y minoristas desde un compromiso de 5.000 euros, a desembolsar de manera gradual.

Los FCRs y FIL están disponibles, según marca la regulación, desde una inversión mínima de 10.000 euros, siempre que el patrimonio sea superior a los 100.000 euros. Aunque con el ELTIF este límite mínimo se elimina, Crescenta ha decidido mantener una inversión mínima de 5.000 euros siempre que el inversor tenga, al menos, 50.000 euros de ingresos brutos anuales, en línea con el compromiso con la inversión informada y responsable en Private Equity que la gestora ha mostrado desde su puesta en marcha.

“Llegamos al mercado con el objetivo de democratizar la inversión en Private Equity y ahora, apenas tres años después, damos un paso más en esa dirección. Con Private Equity Access I, abrimos la inversión a la gran diversidad de perfiles que hemos observado en el mercado y como respuesta a la demanda que hemos identificado más allá de España”, destaca Ramiro Iglesias, CEO y cofundador de Crescenta.

De esta forma, la firma materializa una oferta de producto más sofisticada, amplia y personalizada para cada tipo de inversor, permitiendo el acceso de inversores individuales (desde minoristas hasta HNWI) e inversores institucionales (EAFS, Family Offices, etc.) a los principales fondos de capital privado de gestoras de todo el mundo.

“Utilizar la estructura ELTIF tiene unas grandes ventajas, pero queríamos que fuese con una inversión subyacente que respetase la estructura tradicional del Private Equity: fondos cerrados, con llamadas de capital y distribuciones. Creemos que la tecnología y la innovación no existen para simplificar el producto, sino para acercar la mejor oferta a más personas. Después de ver el apetito del mercado y de acompañar y formar al inversor retail, creemos que

merecían un mejor acceso sin comprometer la calidad”, destaca Eduardo Navarro, presidente y cofundador de Crescenta.

El portfolio estará compuesto por una selección de entre 5 y 7 fondos de gestoras con décadas de experiencia. La estrategia subyacente combinará Private Equity Buyouts, Private Equity Growth y secundarios, aprovechando el potencial de compañías tecnológicas y la estabilidad de empresas con madurez operativa.

Desde un punto de vista geográfico, Crescenta S.A. Sicav ELTIF, Private Equity Access I, ofrecerá una exposición global. Además, invertirá tanto en el segmento *lower-mid market*, como *middle market* y, en menor medida *large cap*. Así como en diferentes sectores (salud, tecnología, industrial...). Por ello, desde la gestora consideran que el fondo se posiciona como una opción tanto para empezar a construir cartera como para aumentar la exposición de aquellos que ya habían invertido en los mercados privados a través de FCRs.

- FIN -

*Objetivo basado en la rentabilidad neta histórica simulada obtenida por los fondos anteriores con misma estrategia a los subyacentes seleccionados y gestionados por la misma gestora que los subyacentes seleccionados, bajo un escenario conservador. Período de referencia para la simulación: toda la duración de los fondos anteriores (salvo los que se encuentran en periodo de inversión en el momento del análisis, que no se incluyen a estos efectos), en períodos completos de doce meses. Fuente de la información: elaboración interna a partir de la información facilitada por las gestoras de los fondos subyacentes. La rentabilidad pasada no constituye un indicador fiable de resultados futuros. Más información sobre riesgos y condiciones [aquí](#).

Sobre Crescenta

Crescenta es una Sociedad Gestora de Instituciones de Inversión Colectiva (SGIIC) supervisada por la CNMV e inscrita en el registro de CNMV de gestoras de IIC con número de registro oficial 289. La compañía, fundada por Eduardo Navarro y Ramiro Iglesias, ofrece a inversores profesionales y minoristas acceso de manera digital a los principales fondos nacionales e internacionales de *private equity growth*, *private equity buyouts*, *real assets* y *secondaries*, entre otras estrategias. Además, pone a disposición de sus clientes gran cantidad de información didáctica sobre la inversión en este segmento a través de su plataforma “Aprende y Crece”, una herramienta de asesoramiento y la posibilidad de integrar sus cuentas bancarias para un proceso de suscripción más ágil y seguro.

Contacto de prensa

CRESCENTA

Sofía Cisneros: scisneros@crescenta.com / +34 681 018 669

HARMON

Diana Cortecero/Tamara Comesaña/María Matos: crescenta@harmon.es / +34 610 422 590